

BTSA Technico-commercial

Champs professionnel «Animaux d'Élevage et de Compagnie»

Champs professionnel «Jardin et Végétaux d'Ornement»

Brevet de Technicien Supérieur Agricole

Statut

Apprenti

Étudiant



Filière Commerce

4ème - 3ème

Bac Pro Technicien
Conseil Vente
en Animalerie

BTSA
Technico-commercial
(Jardin et Végétaux d'Ornement
ou Animaux d'Élevage et de
Compagnie)

Vous êtes attiré(e) par les métiers en rapport avec la nature, que ce soit les végétaux ou les animaux ? Vous avez une fibre commerciale et aimez le contact avec les autres ? Ce BTSA Technico-commercial est fait pour vous !

Objectif de la formation

Le BTSA Technico-commercial (diplôme national de niveau III) forme les apprenants à connaître ces marchés spécifiques (les animaux d'élevage et de compagnie ou les végétaux, et les produits qui leur sont associés). Ils apprennent également à maîtriser les techniques de vente, les stratégies commerciales et de communication.

DEMAIN,
Je SERAI...



Acheteur

Responsable
de rayon

Technico-
Commercial

A qui est destiné ce BTSA ?

Accessible à tous les bacheliers ou autres diplômés de niveau IV.

Qualités requises :

- Capacité à communiquer
- Disponibilité et mobilité
- Etre organisé et dynamique
- Bonne présentation

CONTENU de la formation

Le BTSA se prépare en 2 ans. Le diplôme est identique qu'il soit préparé sous statut étudiant ou en apprentissage.

Français	64h
Documentation	35h
Anglais	165h30
Éducation socio-culturelle	93h
Maths	75h30
Infomatique	49h30
Sciences économiques, sociales et de gestion	93h
Gestion commerciale	462h
Gestion de l'entreprise et de l'environnement	87h
Module d'Initiatives Locales (MIL) dans le champs pro	87h
Technique du champ professionnel (animal ou végétal)	246h

En formation scolaire à Villers-lès-Nancy

En formation initiale scolaire, les étudiants réalisent 16 semaines de stages durant la formation.

En apprentissage à Villers-lès-Nancy

En alternance, les apprentis sont considérés comme des salariés et sont rémunérés. Sur deux ans, ils ont 44 semaines de formation au CFA, 50 semaines en entreprise (35h hebdomadaires) et 10 semaines de congés payés.



Les PLUS de notre formation

- Projets commerciaux
- Salons professionnels et visites d'entreprises
- Environnement étudiant à proximité de la ville de Nancy
- Suivi personnalisé, équipe à dimension humaine



Que fait-on après ce BTSA ?

Le titulaire du BTSA peut poursuivre ses études en formation supérieure ou entrer dans la vie active. Il peut alors travailler dans le commerce de détail (jardinerie, animalerie, grande surface...), chez un grossiste ou un fournisseur, ou en tant que commercial itinérant.

Il aura pour mission de participer à l'élaboration et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale de l'entreprise. Ses tâches seront variées : prospection des clients ou des fournisseurs, négociation, management d'équipes, vente sur le terrain, études de marché, mise en place d'actions de communication...



Comment s'informer / s'inscrire

Venez rencontrer les équipes pédagogiques lors de nos journées orientation et portes ouvertes.

A savoir : tout lycéen peut faire une journée d'immersion à sa demande.



En formation scolaire à Villers-lès-Nancy

Pour vous inscrire, exprimez vos vœux sur le site admission Parcours Sup entre janvier et mars. Demandez-nous conseil !

Contacts, renseignements et inscriptions :

Site de Villers-lès-Nancy

29 rue Victor Grignard - 54600 Villers-lès-Nancy

Téléphone : 03 83 27 24 92

Courriel : bts-roville@wanadoo.fr

En apprentissage à Villers-lès-Nancy

- 1. Avoir entre 15 et 29 ans*
- 2. Avoir conclu un contrat d'apprentissage avec une entreprise (de 3 mois avant à 3 mois après le début de la formation)*
- 3. Demander un dossier d'inscription au CFA*

Contacts, renseignements et inscriptions :

Site de Villers-lès-Nancy

29 rue Victor Grignard - 54600 Villers-lès-Nancy

Téléphone : 03 83 27 24 92

Courriel : bts-roville@wanadoo.fr